

Licence professionnelle

« Commercialisation de produits et services » (METZ)

Parcours-Type Distribution			
N° des UE	Intitulé des UE	ECTS	TD (h)
SEMESTRE 5			
UE 501	Organisation et traitement des données commerciales	4	24
	Analyse de données statistiques - tableaux de bord Systèmes d'information et utilisation de bases de données		
UE 502	Communication et expression professionnelles	4	24
	Expression et communications professionnelles numériques Langue vivante : Anglais commercial		
UE 503	Animation et gestion des équipes commerciales	4	24
	Management des équipes commerciales Planification des actions commerciales		
UE 504	Marketing et vente	4	24
	Marketing et distribution Ecomicanal Négociation commerciale		
UE 505	Spécialisation 1	4	30
	Droit de la concurrence, de la consommation et des produits		
	Droit de la concurrence		
	Droit de la consommation et des produits Règlementation du travail		
UE 506	Spécialisation 2	6	24
	Evolution du secteur de la distribution Gestion de rayon - merchandising du point de vente		
	Gestion de la relation client		
UE 507	Spécialisation 3	4	24
	Négociation des achats Gestion des flux logistiques et gestion de stock		
SEMESTRE 6			
UE 601	Spécialisation 4	8	24
	Stratégies d'enseigne Marketing digital		
	Analyse de ratios et d'indicateurs commerciaux		
UE 602	Applications professionnelles	6	
UE 603	Activité professionnelle	16	
	Rapport professionnel - mise en situation professionnelle Evaluations professionnelles		